ondernemershuis Deventer

Innovatie

Ondernemershuis Deventer helpt startende en gevestigde ondernemers met allerhande vragen rondom ondernemerschap. Voor de meest voorkomende vragen hebben we een productblad gemaakt. Daarin zetten we de belangrijkste zaken op een rijtje.
Heeft u nog (meer) vragen? Zoekt u een specialist op een bepaald gebied? Of wilt u gewoon eens overleggen? Bel ons dan op 085-1043 558.

Innovatie

Innovatie betekent vernieuwing. Van een product of een organisatieproces. Het kan gaan om een totale vernieuwing, maar ook om een nieuwe combinatie van bestaande producten, diensten, processen of organisatievormen. Het doel is bestendige groei van de onderneming. Die uit zich in een hogere omzet of toegevoegde waarde, maar ook in meer werkgelegenheid en export. Zo'n innovatieproces heeft verschillende fasen:

- Idee
- Concept
- Haalbaarheid
- Realisatie

In elke fase maakt u keuzes. Samen bepalen die het succes van uw idee of product.

Innovatie in stappen

Idee

Innovatie begint met een idee. Omdat u succesvol wilt worden of blijven. Vanwege verwachte veranderende marktomstandigheden. Of omdat u een gat in de markt ziet.

Concept

In deze fase werkt u het idee concreet uit. Denk aan:

- Afnemers. Beschrijf uw doelgroep en hoe u deze wilt bereiken.
- Leveranciers/partners. Bedenk of u (nieuwe) leveranciers of partners nodig heeft en waar u die kunt vinden. Geef ook aan welke afspraken u met hen moet maken.
- Facilitair. Welke aanpassingen er nodig zijn op het gebied van bijvoorbeeld ICT, huisvesting, en machinepark?
- Organisatie. Omschrijf of het nodig is bedrijfsprocessen aan te passen en hoe u dit gaat doen. Kijk ook of u voldoende kennis in huis heeft.

Co-creatie en open innovatie
MKB-ers bedenken en ontwikkelen innovaties vaak binnen hun eigen organisatie. Maar wist u dat innovaties effectiever en succesvoller zijn als derden kennis en inbreng leveren? Betrek daarom zo snel mogelijk eindgebruikers bij de ontwikkeling van uw concept. Of ontwikkel een product samen (co-creatie).

En dan is er nog open innovatie. Daarbij betrekt u zowel de eindgebruiker, als toeleveranciers, kennisinstellingen en andere bedrijven in de sector.

Haalbaarheid

Heel simpel gezegd draait het hier om: leuk bedacht, maar is het haalbaar?
Kijk of het bijvoorbeeld technisch wel te realiseren is en of er wel vraag naar is. Maar ook of het op financieel gebied aantrekkelijk is. Maak een inschatting van de hoeveelheid tijd en geld die u moet investeren. Doe dat ook voor de operationele kosten en natuurlijk voor de verwachte opbrengsten. Zet deze gegevens uit over een aantal jaren.
Dat alles werkt u uit in een businesscase. Dat is de onderbouwing van uw innovatie en vormt de basis voor uw besluit.

Realisatie

En dan komt uur U. De uitvoering van uw businessplan. U bereidt uw organisatie voor op veranderingen en informeert uw klanten of gebruikers.

Hoe kan Ondernemershuis Deventer helpen?

Als u advies wilt, bespreken we eerst wat precies uw vraag is. Daarbij helpt de zogenaamde quick scan. Dat is een vragenlijst die uw bedrijf en uw innovatieplannen analyseert. Veel voorkomende vragen zijn:

- Hoe bescherm ik mijn product of idee?
- Produceer ik zelf of besteed ik uit?
- Licenseer ik aan derden? En hoe stel ik een licentieovereenkomst op?
- Waar vind ik de juiste toeleveranciers en/of partners?
- Hoe maak ik goede afspraken met toeleveranciers?
- Waar vind ik 'launching customers' (klanten die als eerste mijn product afnemen)?
- Is het nuttig een ontwerp- en ontwikkelbureau in te schakelen?

Ondernemershuis Deventer biedt u de volgende middelen:

- Sjablonen voor uw businessplan.
- Inzet van studenten voor het uitvoeren van een haalbaarheidstest.
- De businessgame Vulcanus, waarin spelenderwijs het proces van open innovatie wordt nagebootst.
- Standaardcontracten (denk aan licentie- en samenwerkingsovereenkomsten).
- Introductie bij octrooibureaus, juridische adviseurs en strategische partners op het gebied van ontwikkeling, productie en verkoop et cetera.

Heeft u vragen of wilt u advies? Neemt u dan contact met ons op.

Ondernemershuis Deventer
Van Hetenstraat 67a
7415 TT Deventer
T 085 1043 558
info@ondernemershuis-deventer.nl
www.ondernemershuis-deventer.nl